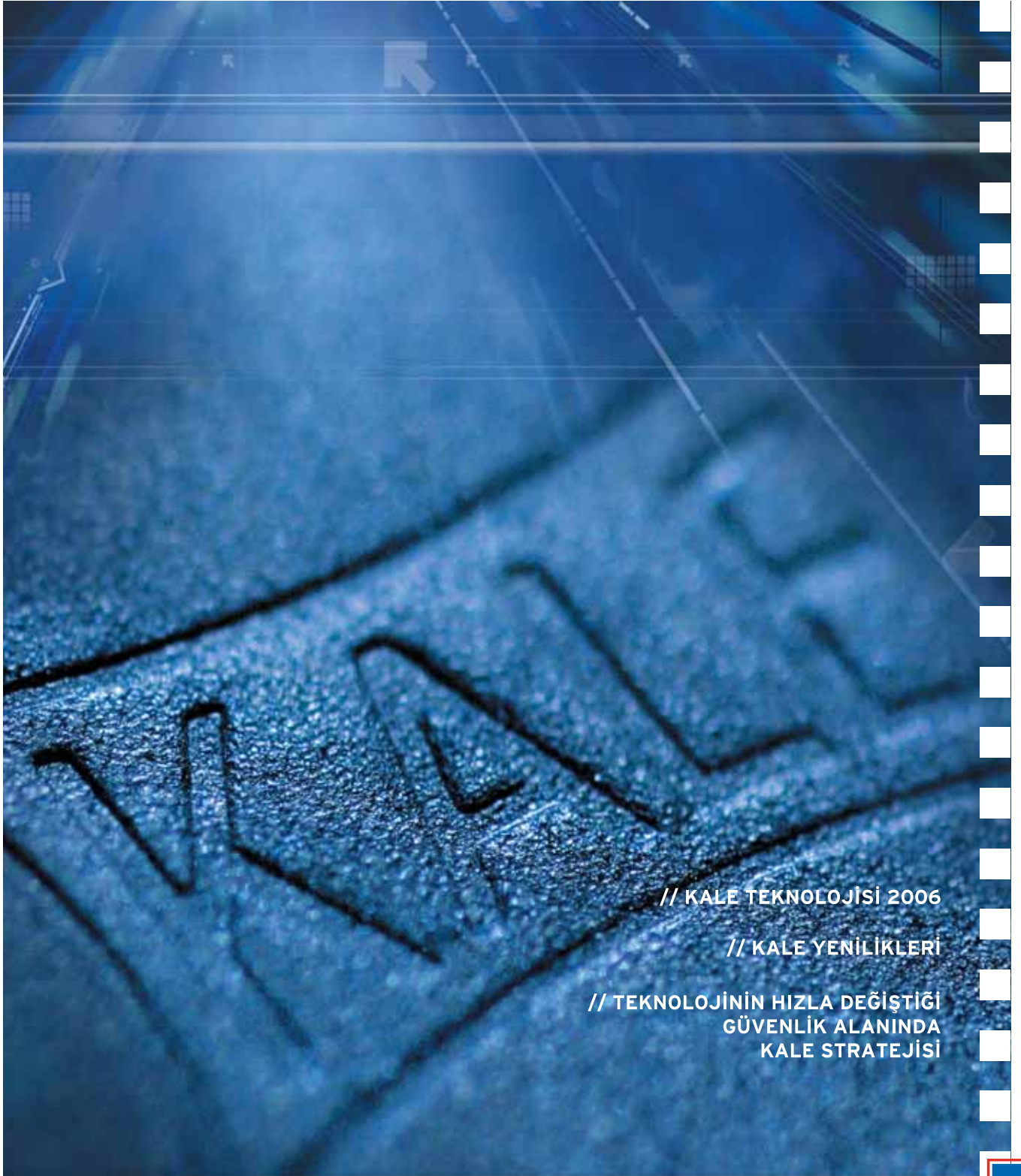


→ Sayı: 01 → 3 aylık süreli yayın  
→ Ekim - Kasım - Aralık 2006  
→ Kale Endüstri Holding'in  
ücretsiz yayınıdır.



01

# kalem



// KALE TEKNOLOJİSİ 2006

// KALE YENİLİKLERİ

// TEKNOLOJİNİN HIZLA DEĞİŞTİĞİ  
GÜVENLİK ALANINDA  
KALE STRATEJİSİ



# Benzemek yetmez... Gerçek güvenlik için, "Doğru Marka"yı seçin!







## Kale Çelik Kapı ve Kasa'lar:

Hepsi uluslararası kalite belgeli!  
Siz de Kale Teknolojisi'ne güvenin.  
Değer verdiğiniz her şeyi sağlama alın.

## Kale Çelik Kasa Özellikleri:

- Oksijen kaynağının bile kesemeyeceği,
- Çift cidarlı çelik zırhı,
- Yangına karşı dayanıklı yapısı ve
- Kol-Anahtar-Şifre'den oluşan özel kilit sistemi.

## Kale Çelik Kapı Kalite Belgeleri:

 TS 12655 TSE BELGELİ İLK KAPILAR	 ALMAN WK-4 BELGESİ.
 ISO 9001 KALİTE SİSTEM BELGESİ.	 HOLLANDA SKG SAĞLAMLIK VE KALİTE BELGESİ.



➤ Ticari ve Ev tipi kasalar



## KALEÇELİKKAPI

"Güvenlikte Son Nokta"

## KALEÇELİKKASA

"%100 Güvenlik Teknolojisi"

Telefon: 0212. 482 15 19 (pbx) > Faks: 0212. 482 15 25 > e-mail: bilgi@kalecelikesya.com > www.kalecelikesya.com



## Kurucumuzdan Mesaj

Değerli Dostlarım,

Birlikte yarım asrı aşan inancılı ve sabırlı çalışmamızın ürünü Kale Teknolojisi, gücünü siz dostlarımızdan alıyor. Ve şimdi sektörde dünyanın en büyük 3 kuruluşundan biri.

Bu uzun yolculuğumuzda bizlere olan inancınız ve camiamıza olan güveninizle bu günlerimizi yaşıyoruz.

Üretici, bayi ve müşteri birlikteliğimizde, samimi olmak, birbirimize güvenmek, ileri teknolojiyi kullanmak gibi prensiplerimizin yarattığı başarının gururunu tüm Kale'lilerle paylaşıyorum.

Tesislerimizin bugün Avrupa'da bile örneği yok. Hazırlamaya devam ettiğimiz Büyükçekmece'deki yeni tesislerimizin ve Güngören'de inşaatı devam eden Kale Center Alışveriş ve Eğlence Merkezi'mizin çalışmalarının heyecanı içindeyiz.

Amacımız, bu topraklardan kazandıklarımızı, bu topraklara yatırarak yeni iş olanakları sağlamak.

Ülkemiz için sürekli çalışan örnek bir kuruluş olarak hep birlikte, refah seviyesi yüksek zengin bir Türkiye yaratmak. Kale Endüstri Holding'in Dünya Markalı kuruluşlarında yaşananları, üretilenleri, başarılanları, şimdi daha yakından tanımak ihtiyacı gündemimizde.

Bu dergi üreticimizle, bayilerimizle, müşterilerimizle daha iyi tanışmamızın aracısı olacak.

Nice güzel gelişmeyi bu sayfalarda paylaşmak dileğiyle.

Sadık ÖZGÜR

Kale Endüstri Holding  
Yönetim Kurulu Başkanı



## Editör'den

KALE' DEN KALE' YE...

Derginize hoş geldiniz.

Biz Kale'liler, birlikte oluşturduğumuz, Dünya Markalı kuruluşlarımızın farklı alanlarından, Kale'mize şimdi dergimiz yoluyla bakacağız.

Kalem dergisinin ilk sayısında, 53 yılını geride bırakan şirketlerimizin geçmişten günümüze uzanan öyküsünü, başarı sırlarını, Kale ailesindeki sevinçleri siz değerli okuyucularımız için Kalem'e aldık. Bu ilk sayımız ile yarım asırlık tarihi sizlerle paylaşıyor olmanın heyecanı içindeyiz.

Sektörde tek rakibi yine kendisi olan Kale, yılların tecrübesini, hızla gelişen teknolojik gelişmeleri takip eden yenilikçi bir kadro ile buluşturarak hizmet veriyor. Dünya teknolojisini tüm üretim süreçlerinde uygulayarak en ileri yöntemlerle müşterilerine daha güvenli bir dünya yaratmayı hedefleyen Kale Endüstri Holding şirketleri, tüketicinin yıllara dayalı güvenini korumak için hep daha çok çalışmayı ilke edindi. Dergimiz ile Kale Endüstri Holding kuruluşlarının taviz vermeyen kalitesiyle yaptığı tüm bu çalışmalarını, sektörlerinde yeni, dünya ölçüsünde önemli olan üretim ve yatırım girişimlerini sizlere ulaştıracağız.

Yaşadıklarımızı, düşündüklerimizi, geleceğe bakışımızı, sorunlarımızı, paylaşmak istediğimiz anılarımızı, birbirimize duyuracağız.

Unutmayın, bu dergi hepimizin ! Kale dünyasını sizinle paylaşmamıza araç olacak Kalem dergimiz için her türlü katkınızı, öneri ve görüşlerinizi heyecanla bekliyoruz.

Üç ayda bir sizlere ulaşacak olan dergimiz, şimdi başlıyor.

Saygılarımla, ■

Hüseyin H. ÜNVEREN  
Editör

KALE KİLİT Pazarlama ve Reklam Müdürü

## İçindekiler

Kurucumuzdan Mesaj // 01

Editör'den // 02

Kale'den Mesaj // 03

Kale'den Yenilikler // 04 - 05

Bayilerimizden // 06 - 07

Teknoloji Yorumu // 08

Marka Olmak // 09

Kale'nin Seyir Defteri // 10 - 12

Bizden Bize // 13

Röportaj // 14 - 15

Sanat Ustalarımız // 16

Basında Kale // 17

### KALEM

- Kale Endüstri Holding A.Ş. Yayın Organı
- **Sahibi:** Kale Endüstri Holding A.Ş. adına Sedat Özgür
- **Yazı İşleri Müdürü:** Muhsin Özdilek
- **Editör:** Hüseyin H. Ünveren
- **Yönetim Yeri:** Atatürk Caddesi, Başak Sokak No.24 Güngören/İstanbul
- **Telefon:** 0212 557 34 00 (Pbx) ► **Faks:** 0212 554 31 55
- **e-mail:** senguld@kalekilit.com.tr
- **Yayın Türü:** 3 aylık süreli yayın ► Ekim-Kasım-Aralık /2006 / Sayı 01
- **Yayına Hazırlayan:** Grup Tanıtım Ltd. Şti.
- **Basım Yeri:** Güzel Sanatlar Matbaası

\* Dergideki yazı ve resimler kaynak gösterilmek suretiyle kullanılabilir.  
\* Dergideki yazılardan yazarları sorumludur.



### KALE FARKIYLA...

Kale Teknolojisi, insan güvenliği ve huzuru açısından her zaman için, dünya ölçüsünde önemli bir fikirdir. Çok süratle demode olabilen, devrim niteliğinde değişimler gösteren bu teknolojik yarışta her zaman uluslararası boyutta öncü olmaktan söz ediyoruz. Başarılı olmak bir faktör, devamlı başarılı olmak bu alanda bir Kale faktörüdür.

Geniş ürün dizisi, büyük üretim kapasitesiyle, ürünlerinin %40' ını yüze yakın ülkeye ihraç eden, ülkemiz için dünya ölçüsünde yatırımlar yapan bir Dünya Markası'ndan söz ediyoruz.

## Kale'den Mesaj

Büyük Kale Ailesi'ni oluşturan Kale Endüstri Holding kuruluşlarında, üretici, bayi ve müşteri ilişkileri uzun vadeli, güvenli, dengeli ve örnek olacak niteliktedir. Kurucumuzun başlattığı ve yarım yüzyılı aşan süredir yönlendirdiği Kale Hareketi'ni bundan böyle dergimizle, sizlere daha yakından tanıtacağız.

Dostlarımıza, işimize, ürünlerimize, dergimizle daha yakından bakmanın mutluluğunu yaşayacağız. ■

Sedat ÖZGÜR

Kale Endüstri Holding  
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

# Kale yatırımları, yenilikleri

**Değişim,  
başarılı ürünler için de geçerlidir.**

## KALE TEKNOLOJİSİ 2006

Kale'nin uzun vadeli gelişme planları, güvenlik teknolojisinin diğer sektörlerle kıyaslanamayacak ölçüdeki gelişme hızı düşünülerek hazırlanır. Kale Teknolojisi'nin araştırma / geliştirme gücünün önemi buradadır.

Kale Endüstri Holding kuruluşlarının 2006 yılında gerçekleştirdiği yeniliklerden bazılarını dergimizde bulacaksınız.

### **Kale Kilit / 182 Otomatik Kilitlemeli Kilit \***

Farklı özellikler sunan yeni bir ürün. Acil durumlarda içeriden kapı koluna dokunulduğunda "Panik Sistem" özelliğiyle hızla ve kolaylıkla açılabilir. Bloke mandalı ile, kapı kapandığında, sürgüyü otomatik olarak sürüp tam kilitlemeyi gerçekleştiriyor. Sökülebilir vidası ile çelik ve ahşap kapılarda sağ ve sol uyumlu kullanılabilir. 182 Otomatik Kilitlemeli Kilit, dünyada ilk ve tek olarak Kale Kilit tarafından üretiliyor.

### **Kale Kilit / 262 R Monoblok Champion Çelik Kapı Kiliti \***

Sektörde bugüne kadar kullanılan standart ve milli kilitlerden oldukça farklı ve ayrıcalıklı özellikler taşıyor. Kasayı tam kavrayan kancalı sistemi ile zorlamalara karşı kapının açılmasını engelliyor.

### **Kale Kilit / Otomatik Blokaj Sistemi\***

Türkiye'de ilk ve tek olarak Kale Kilit'in tasarladığı ve ürettiği Otomatik Blokaj Sistem'li (OBS) bareller sayesinde maymuncuk gibi yabancı bir alet yardımıyla kilitlerin açılma derdi ortadan kalkmıştır. OBS'li barelin avantajı kendisini mekanik olarak kilitleyebilmesidir. Kendini bloke eden OBS barelli kilit asla açılmaz. Bilyalı, Sistem ve Standart anahtarlı olmak üzere üç ana çeşidi vardır.

**182 Otomatik  
Kilitlemeli Kilit**



**262 R Monoblok  
Champion Çelik Kapı Kiliti**



**164 OBS B**



**252 RL  
Fişeli Çelik Kapı Kiliti**

### Kale Kilit / 252 RL Fişeli Çelik Kapı Kilidi \*

Çelik kasalarda kullanılan mekanizmadan ilham alınarak tasarlanan Fişeli Çelik Kapı Kilidi, gövdesindeki çelik zırlarla çift taraflı güçlendirilerek benzersiz bir direnç kazanıyor. Matkap ile delinmeyi ve kilidin içine ulaşmayı imkansız kılan yapı, açılmayı engelliyor. Diğer kilitlerden farklı olarak, 252 RL Fişeli Çelik Kapı Kilidi'nde barel bulunmuyor ve anahtarı kasa anahtarını hatırlatıyor.

\* 551 sayılı, Patentlerin Korunması Hakkında Kanun Hükmünde Kararname kapsamında korumaya alınmıştır.

### Kale Çelik Eşya / Elektronik Sistem Donanımlı Çelik Kapı

Güvenlik sistemlerinde elektronik uygulamalar alanında en ileri çözümleri planlayan ve gerçekleştiren Kale Çelik Eşya Teknolojisi, ürünlerini Kapı Fuarı'nda sundu.

Elektronik donanımlı Kale Çelik Kapılar, kodlanmış parmak izlerini hassas PİKS optik tarayıcı ile algılayıp, otomatik olarak açılıyor.

Dışarıya çıkmak için "tek tuş" teknolojisiyle yine otomatik olarak çalışıyor.



Anahtar taşımaya gerek bırakmayan sistem, opsiyonel olarak değişken kodlu ve uzaktan kumanda ile de çalışabiliyor.

Ayrıca 30 kişiye kadar parmak izi tanımlayabiliyor. Kullanım konforu yanında güvenlik en üst seviyede.

Özel pili, yaklaşık 10 bin açma kapama işlemi gerçekleştirirken 6-7 yıl ömürlü ve özel led ışıklı. Dışardan zorlandığında 105 desibel ses şiddetine sahip gizli alarm sistemi ile ileri bir güvenlik sistemi.

### Kale Kilit Dış Ticaret / Buzzbar

Hijyenik olarak en hızlı buz üreten Kale Buzzbar, konut, eğlence merkezleri ve teknelerin vazgeçilmezi oldu. Sadece 6 dakikada buz üretmeye başlayan ve günde 15 kg. buz üreten Buzzbar ile buzunuz hazır.

Geleneksel buz yapıcılardan, mikro bilgisayar kontrolü ve taşınabilir yapısıyla çok farklı olan Buzzbar, çevreye su sıçratmadan, tek bir tuşla 3 farklı boyutta kübik buz üretiyor. 4,5 litrelik su tankı, buz ölçüsü seçimi, mikro bilgisayarlı kontrol paneli ve su seviyesi uyarısı ile profesyonel anlamda güçlü ve kullanışlı.



# Bayilerimizi tanıtıyoruz!

**Kale Endüstri Holding kuruluşları bayilerimizi, dergimizle bu sayıdan başlayarak sizlere tanıtacağız.**

### Bayilerimize sorduk:

- Kale Bayiliği'nizi aldığınızdan bu yana kuruluşunuzun başlangıç ve gelişmesini özetler misiniz ?
- Kale ile veya kuruluşunuzla ilgili, okuyucularımızla paylaşmak istediğiniz ilginç olayları anlatır mısınız?
- İlk günden bu yana Kale ürünleriyle ilgili, bize iletmekte yarar gördüğünüz müşteri düşünceleri nelerdir?
- Çalıştığınız şehirde, bölgede, rakiplerimizle Kale karşılaştırmasını kısaca yapar mısınız ?
- Kale'yle ilgili çalışmalarınızda, okuyucularımıza iletmek istediğiniz olumlu veya olumsuz görüşlerinizi belirtir misiniz?

**Kale Kilit ve Kalıp Sanayi A.Ş. İstanbul Bayii UFUKEL YAPI GEREÇLERİ LTD. ŞTİ. Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Metin Egeli dergimizin sorularını cevapladı. //**



• Firmamızın kurulduğu 1975 yılından beri Kale Kilit satmaktayız. Yaklaşık 30 yıldır Kale Kilit'in en yüksek cirosunu yapan bayii olarak ayrı bir gurur duymaktayız. Bizim Kale Kilit'le birlikteliğimiz bugün bayilikten ileri, bir aile ilişkisi içerisinde yürümekte, iyi ve kötü günlerimizde birbirine en yakın iki aile gibi kenetlenerek hareket etmemiz, bizim için ayrı bir gurur kaynağı olmaktadır.

• 1985 yılında Sn. Sadık Özgür Bey'le yaptığım görüşme neticesi, bana verdiği maddi ve manevi destek sayesinde, iş hayatım yeniden şekillenmiştir. Bu da benim hayatımın dönüm noktası olmuştur.

Onun ticari bilgisi ve prensipleri, ticari hayatıma yön veren ilkeler olmuştur. Bugün firmamızın geldiği noktada Sn. Sadık Özgür Bey'in değerli katkılarını ömrümün sonuna kadar unutmayacağım.

• Kale Kilit, başladığı günden beri çok küçük bir atölyeden bir dünya devi haline gelmiştir. Bundaki en önemli sebep Sn. Sadık Özgür Bey'in ileriye gören sezgisi başta olmak kaydıyla, yılların verdiği tecrübeyle, kaliteyi ön planda tutup teknolojiye sürekli yatırım yapmasıdır. Yaklaşık 5 yıl evvel Sn. Sadık Özgür Bey'in yaptırdığı okulun açılışına katılmak için ailece Divriği ilçesine ve köyüne gittiğimde, kendilerine olan hayranlığım bir kat daha arttı. Çok küçük yaşta anne ve babasını kaybeden Sn. Sadık Özgür'ün kendi ifadesiyle, çobanlıktan başlayıp bir dünya devi yaratmak, dünyada çok az kişiye nasip olacak bir başarıdır ve gurur kaynağıdır.

• Kale Kilit Türkiye'deki pazar payıyla sektörün tartışmasız lideridir. Kale Kilit'in rakibi kendisidir. Pazarlama stratejisi, kaliteye verilen önem ve ürünlerin pazardaki fiyatları dengede tutulmaya devam ettikçe Kale Kilit'in pazar payı sürekli artacaktır.

• 30 yıldır süren beraberliğimizin, biz bu işi yaptığımız sürece devam edeceği sözünü vererek, Kale Kilit ailesine, Ufukel ailesine verdiği destekten dolayı teşekkür eder, başarılarının daim, yollarının açık ve aydınlık olmasını dilerim.



**Kadıköy Kale Çelik Eşya Bayii  
ITM MÜHENDİSLİK Yöneticisi Sayın Işıl Musluer,  
Kalem'in sorularını cevapladı. //**



• Kale Bayiliğini 2002 yılında aldık. Bayiliği almamızdan itibaren satışlarımız her geçen gün artıyor. Bunda en büyük etken müşterilerin KALE Kapı ve Kasalarından büyük memnuniyet duymaları ve satış yaptığımız her bir müşterinin bizim için bir referans niteliği taşıması. Çalışmalarımız, ürünün kalite ve güvenilirliğini en iyi şekilde yansıtacak ve müşteriye en iyi hizmeti sunacak şekilde yapılıyor. Önümüzdeki dönemlerde de çalışmalarımız aynı şevk ve azimle devam edecek.

• Bir gün dehşet içinde şirketimizi arayan bir kişi evine hırsız girdiğini ve KALE Kapının hırsızları engellemediğini, yani güvenlik konusunda söylediklerimizin doğru olmadığını ve bize tazminat davası açacağını belirtmişti. Derhal konuyla ilgilendik ve müşterinin evine gittik. Yaptığımız incelemede kapının Kalé'ye ait olmadığını ve hırsızın çelik kapıyı krikoyla çok rahat bir şekilde kırarak içeri girdiğini gördük. Durumu müşteriye gösterdik. Ayrıca kapısı KALE ÇELİK KAPI olsa idi neden hırsızların giremeyeceğini anlattık. O sinirli ve dehşet içindeki müşteri bize içtenlikle teşekkür etti. Tabii ki bir de KALE Kapı siparişini vermeyi ihmal etmedi. Müşterinin "Kesinlikle artık başka bir kapı almam mümkün değil. Tüm mal varlığımı hırsızlara açacak kadar zengin değilim" demesi de bizim için güzel bir anı olarak kaldı.

• KALE ürünleri hem en son teknoloji ve kaliteyi, hem de en üst güvenliği sağlıyor. KALE markası çok iyi tanınıyor. Bazı müşteriler fiyatların pahalı olduğunu dile getirirler de, ürünün özelliklerini öğrendiklerinde markanın neden bu kadar beğenildiğini anlıyor ve Kale Kapıyı satın aldıklarında da mutlaka memnun oluyorlar. Şu ana kadar KALE ÇELİK KAPI alan bir müşterinin memnun olmadığını görmedik.

• KALE ÇELİK KAPI'nın kalite ve güvenlik bakımlarından piyasada rakibi yok.

• KALE Bayiliğimizle gurur duyuyoruz. Sistemik çalışma düzeninden memnunuz. Üretim, montaj ve satış sonrası hizmet kalitesinde, standartlara bire bir uyulması müşterinin markaya olan güvenini, bizim ise KALE Bayii olma gururumuzu artırıyor.

**Kale Kapı Pencere Sistemleri Pazarlama ve Ticaret A.Ş.  
Adana Bayii BAŞARAN CAM SANAYİ ve TİC. LTD. ŞTİ.  
Yöneticisi Sayın Hüseyin Behrem dergimizin sorularını  
cevapladı. //**

• Başaran Ailesi, 1940' lardan bu yana 3 kuşak boyunca cam sektöründe faaliyetini sürdürüyor. Daha sonra, PVC yapı elemanları üretim alanında, hazır mutfak ve çelik kapı satışına yönelik, PVC Cam San. Tic. Ltd. Şirketi kuruldu. Başaran'ın en genç bölümü olan "aksesuar" 2 yıllık geçmişe sahip. Kale Kapı Pencere Sistemleri Bayiliğimizle, ürün portföyü, fiyat istikrarı, hizmet anlayışı ve hızıyla, kısa zamanda kapı pencere aksamı alanında üst sıralarda yerini aldı. Başarımız, 2006 yılı ve sonrasında, dalgalı ekonomik konjonktöre rağmen artarak sürecek.

• Piyasada mevcut kapı ve pencere sistem aksesuarlarıyla ilgili olarak, bir Usta'nın çift açılım sistemi konusunda söyledikleri, "Sistemi dört dörtlük teslim ediyorum. Sadece çift açılımın yanlış kullanımından dolayı, işimi gücümü bırakıp tekrar montaj yerine gidip ayar yapmak zorunda kalıyorum. Müşteri kabahati bende buluyor.



Onu memnun edemediğim gibi hem zaman hem de para kaybediyorum. Fakat, ürün Kale olunca, bu sorunla karşılaşmıyorum. Hem müşterim memnun, hem benim kafam rahat". Ustamızın bu beyanı, Kale ürünleriyle ilgili beğenin en güzel ifadesi.

• Kale Kapı Pencere Sistem Aksesuarları ile ilgili satışlarımız konusunda sorun, satış hedeflerimize ulaşmak değil siparişlerin yoğunluğu durumunda mal yetiştiremiyor olmamız. Bölgemizde oluşturduğumuz, Kale ürünleriyle ilgili olumlu etkinliğimizin artırılması, Kale ürün kalitesi yanında, müşteri siparişlerinin karşılanmasında oluşturacağımız hız, zamanlama ve başarıdır.

• Rakiplerle Kale ürünlerinin karşılaştırılması sorusunun cevabı, müşterilerimizin Kale ürünlerine gösterdiği büyük ilgide saklı.

• Kapı pencere sistem aksesuarları alanında, sağlıklı havalandırma, açılım kolaylığı ve güveni, ürünün kalitesini oluşturur. Şu anda gelişmiş ülkelerde yoğun olarak kullanılan, tercih edilen sistemleri ve açınımları ülkemizde de gerçekleştiren Kale Teknolojisi'nin yeri tartışılmaz.

# Teknolojinin çok hızla değiştiği güvenlik alanında Kale stratejisi

Cavit DOĞAN

Kale Kilit Dış Ticaret A.ř.  
Genel Müdürü

**şimdi elektronik kilidin adı da Kale**



Satış trendlerinin genel bir analizinde görüleceği gibi, güvenlik teknolojisinde dünya pazarının geleceği elektronik sistemlerde odaklaşmaktadır.

Avrupa'nın mekanik kilitten elektronik kilit sistemlerine geçişi sürecinde Kale, tüm faktörlerde hazır olmasına rağmen, eř zamanlı olmak için acele etmedi. Bu alanda teknoloji, kalite ve kapasite açılarından dünyanın en önemli üç markasından biri olarak uzun vadeli bir strateji belirledi. Teknolojide devrim niteliğinde gelişmeler yaşayan sektörde, geleceğin ürünlerini yaratmanın, sağlıklı kontrol sağlamının, ar-ge verilerini belirlemenin planını yaptı. Çok güvenilir, denenmiş, kolay uygulanan, doğru algılanan, yerel şartlara uyarlı sistemler oluşturmak ve pazarlamak gerekiyordu. Türk insanının elektronik sistemlere büyük ilgisi, cep telefonu kullanımındaki çarpıcı gelişmeyle örneklenebilir.

Kale Teknolojisi, çok ileri elektronik güvenlik sistemlerini gündeme getirirken, parmak izi ve retina duyarlı ürünleri, bekleyen büyük pazara hemen ileterek satışa dönüştürmeyi hedeflemedi. Kale geleneği olarak, dünya ölçüsündeki pazarlarına sunulacak ürünlerin, mükemmel, rakipsiz ve geleceğin ihtiyacını karşılayacak nitelikte olması amaçlanıyordu. Kale Kilit bu anlamda, 2005 yılında Akıllı Güvenlik Yönetim Sistemleri (AGYS) ürünlerini piyasaya sürdü. Elektronik teknoloji alanında gerekli altyapı hazırlandı. Kale Endüstri Holding kuruluşlarının uzun vadeli gelişme planları uyarınca, yatırım çalışmalarımıza devam ediyoruz. Elektronik teknoloji, düzenlenen çeşitli seminerlerle Kale Bayi'lerine tanıtıldı. Bu yeni ürünlere göre servis ağı ve satış noktaları oluşturuldu. 2006 yılında, parmak izi okuyan, uzaktan kumandalı, alarmlı sistemlerin Kale Çelik Kapı'larla geniş pazarlara iletilmesine başlandı. Satış ve montaj alanında yoğun bilgi gerektiren bu ürünler için seminerler planlandı. şimdi elektronik kilidin adı da Kale.





# Marka Olmak

## “Marka alınmaz, yaratılır.”

Günümüzde bazı kesimler markayı hala bir logo, bir amblem gibi algılasalar da, markanın bir güç, bir değer olduğu, firmaların ürettiği ürünlerinden daha değerli olduğu bir gerçektir.

Hatta bazen markalar firma isminden de önde gitmektedir.

Firmaların ürünlerini kopyalayabilirsiniz ve taklit edebilirsiniz. Ancak markanın gücünü asla taklit edemezsiniz.

Uzun yıllar boyunca markayı, güzel bir isim, kaliteli ürün, bir işaret, süslü ambalaj olarak algıladık. Oysa marka bu kadar basit bir kavram olmadığı gibi kısa bir süreçte elde edilebilecek bir değer de değildir. Bu değeri yaratmak ve marka olmak için farklı vizyonlar kazanmak, farklı özellikler taşımak gerekir.

Bu farkı yaratmak için yenilikçi bir ruha ve yaratıcı fikirlere sahip olmak gerekiyor. Bunun yanında kaliteli ve güven veren ürünler sunmak, tüketicinin beklentilerini de göz önüne alarak yeni ürünler geliştirmek, hedef kitle ile ürün markası arasında, güvene dayalı bir bağ oluşturmak gerekir. Bu da güçlü bir marka olmak yolunda ilk adımdır.

Kale Kilit, sektöründe dünya ölçüsünde önemli bir markadır ve **bir gecede marka olmamıştır**. Marka olarak yol haritasını 53 yıl önce çizmiş ve bu süreç içerisinde satıcısından tüketicisine kadar güven vermiş, ürünlerinin hep arkasında durarak, kalitesi ve AR-GE yatırımlarıyla bir dünya markası olarak sektörde yarattığı farkı korumuştur.

Dünya Markası olmanın verdiği sorumluluk ve bilinçle, kazandığımız bu güvene layık olmaya çalışıyoruz.

Bir dünya markası olmamıza katkıda bulunan toptancı bayilerimize, tüketicilerimize ve üretimde emeği geçenlere şükranlarımızı sunuyoruz.

Sizlerle ve katkılarınızla büyümeye devam edeceğiz. Türkiye’de, sektörümüzde ilk olarak firmamız tarafından çıkarılan bu dergimizde, sizlere hitap edebilmenin mutluluğuyla saygılar sunarım.

Kenan KIZILTAN  
Kale Kilit Yönetim Kurulu Üyesi

# Kale Kilit ailesi Antalya'da buluştu

**KALE KİLİT VE KALIP SAN. A.Ş.**  
Türkiye genelindeki tüm bayilerinin  
satış ve pazarlama elemanlarını,  
iş ve eğlencenin birarada sunulduğu  
büyük bir organizasyonla  
16-19 Eylül tarihlerinde Antalya  
Wow Kremlin Palace Otel'de ağırladı.

Kale Kilit, 53 yıl önce başlayan kilit üretiminden dev bir holding olma sürecine uzanan başarı öyküsünü Türkiye'nin dört bir yanından gelen bayi satış ve pazarlama elemanları ile paylaştı. Düzenlenen seminerlerde en son teknoloji ürünü yeni kilit sistemlerini tanıttı.

KALE KİLİT ailesinin bir parçası olarak yarım asırlık başarıya katkıda bulunmanın gururunu yaşayan 400 den fazla bayi satış ve pazarlama elemanı, seminerde bilgilendirildiler. Açılış konuşmasını yapan Pazarlama ve Reklam Müdürü Hüseyin Ünveren " Kale Kilit'in, sektöründe Türkiye'de lider, dünyada ilk 3 şirketten biri olduğunu, 2008 yılında tamamlanacak yeni yatırımları ile birlikte daha da büyüyeceklerini, dünyada bir numara olmayı hedeflediklerini, Kale Kilit'in bayi temsilcisi ve tezgahтарыlarına her zaman destek verdiğini ve bundan sonra da bu desteğin süreceğini" açıkladı. Misafirler, yeni ürünlerin tanıtıldığı toplantıda,

yeni kilitlerin özelliklerini ve ayrıcalıklarını daha detaylı olarak öğrenme fırsatı buldular. Sorularıyla, öğrenmek istedikleri konulara yönelik bilgi aldılar.

KALE KİLİT tarafından düzenlenen üç gece - dört günlük organizasyonda, misafirler, deniz, havuz ve güneşin tadını çıkararak keyifli bir tatil yapma fırsatı buldular. Kale Kilit



Olimpiyatları adı altında düzenlenen havuz ve kara oyunlarına yoğun ilgi gösteren ve birbirleriyle yarışan misafirler tavlâ, su topu, mini futbol ve olimpiyatlarda eğlenceli saatler geçirdiler.

Gala gecesinde ise Kale Kilit turnuva ödülleri sahiplerini buldu. Su topu oyununda şampiyon " Su Canavarları " takımından Adil Hacıoğlu, Özkan Şimşek, Alaaddin Çelik, Selçuk Çemen, Mustafa Ağtürk ve Cumali Yaşar kupaları aldı. Futbolda şampiyon olan " Şimşekler ve Fırtına " takımından, Serkan Saygın, Caner Han, Ozan Şimşek, Süleyman Tufan, Vehbi Öztürk ve Halil Cavlak, başarılarını aldıkları ödül ile bir kez daha paylaştılar. Ferhat Şahin, Mehmet Ulutaş, Eyüp Özyöğün, Celal Altunel, Ebdül Emek, Ahmet Gün,



Mustafa Boz, Osman Demirtaş, Mevlüt Akgün, Ayhan Akyüz, Mükerrer Ertekin, Mehmet Özyalçın, Ferhat Dalmoğlu, Kale Kilit Olimpiyatları'nın en başarılı yarışmacıları olarak ödülleri aldılar. Tavlada birinci olan Bekir Şahin, özel yapım olan tavlasını alarak şampiyonluğunu kutladı. Şampiyonlara ödülleri Pazarlama ve Reklam Müdürü Hüseyin Ünveren ve Ticaret Müdürü Nihat Eren verdi.



Gala gecesinde Kale Kilit bayi satış ve pazarlama elemanları pop müzik sanatçısı Açıyla'nın şarkılarıyla coştular. Halay çekerek, dans ederek pisti boş bırakmayan konuklar, şarkılara eşlik ederek bolca eğlendiler. Gecenin en şanslı konukları ise Vestel markalı çeşitli hediyeler kazandı. Yapılan çekilişte Diyarbakır'dan Özkan Şimşek klima, Batman'dan Abdurrahman Çiftlik çamaşır makinesi, Edirne'den Özgür Enesli bulaşık makinesi, Uşak'tan Murat Göçmen 72 ekran televizyon, Gaziantep'ten Selçuk Şener ise no-frost buzdolabı kazandı. Kale Kilit'in sürpriz olarak gerçekleştirdiği çekiliş ile verdiği hediyeler memnuniyetle karşılandı. Keyifli bir tatil yapmanın mutluluğunu yaşayan bayi satış ve pazarlama elemanları, bir dahaki organizasyonda buluşmak üzere Antalya'dan ayrıldılar.

## Kale'den 5 yıldızlı Kampanya

**100 Bayi Temsilcisi'nin rüya gibi Antalya tatili!**

Kale Endüstri Holding bünyesinde bulunan Kale Kilit Dış Ticaret A.Ş. tarafından çeşitli ürün grupları için yapılan kampanyaya katılan 100 bayi temsilcisi, Antalya'da 5 yıldızlı bir otelde 4 günlük unutulmaz bir tatil fırsatı kazandı.

Kalite, güven ve garantiden ödün vermeyen Kale Kilit Dış Ticaret A.Ş.'nin, bayileri ile işbirliğini geliştirmek amacı ile düzenlediği kampanya büyük ilgi gördü. Kampanya dönemi boyunca bayi temsilcileri, ister bir üründen, isterse tüm ürünlerden karma olarak bir aylık dönem içinde, belirli oranlar ölçüsünde satın almaları karşılığında, Antalya'da unutulmaz bir tatil imkanı kazandılar. Kampanyaya katılan 100 bayi temsilcisi, Antalya'daki 5 yıldızlı Wow Topkapı Palace'ta 4 günlük rüya gibi bir tatil yaptılar.

## Kale Kilit'in, Ramazan çadırı geleneği devam ediyor

Kale Kilit, her yıl olduğu gibi bu yıl da iftar çadırında iftar yemeği verme geleneğini sürdürdü. Toplam 11 ilde organize edilen iftar çadırlarında yaklaşık 18.000 kişinin rahatça yemek yemesi sağlandı.



Artık bir gelenek haline alan Kale Kilit iftar çadırları, bu yıl Ramazan Ayı boyunca Erzurum, Samsun, Ankara, Kayseri, İstanbul, İzmir, Bursa, Konya, Isparta, Sivas ve Gaziantep illerinde kuruldu. Başta dar gelirli olmak üzere, işleri nedeniyle iftar saatinde evlerine yetişemeyen vatandaşlar, Türkiye genelinde toplam 12 noktada kurulan iftar çadırlarında Kale Kilit'in sunduğu sıcak yemekle oruçlarını açtılar.

# Kale Kilit Futbolda da Şampiyon!

**Sektöründe dünyanın en büyük 3 firmasından biri olan KALE KİLİT sporda da en iyiler arasında olmaya devam ediyor.**

1980'lerin başında Kale Kilit Kalite Kontrol bölümünde usta olarak çalışan Cevat Gönütok liderliğinde ve yönetimin desteğiyle kurulan Kale Kilit Futbol Takımı, son altı yıldır büyük başarılarla imza atıyor. Tamamı Kale Kilit çalışanlarından oluşan futbol takımının teknik koordinatörlüğünü Kale Kilit'ten Haydar Işık üstleniyor. Kale Kilit Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Sedat Özgür takımın onursal başkanı. Kale Kilit Futbol Takımı son yıllarda büyük başarılar elde etti.

- 2001'de Türk Metal Sendikası'nın düzenlediği futbol turnuvasının en centilmen takımı seçildi. ■ 2002'de yine Türk Metal Sendikası Futbol Turnuvası'nda 3. lük ödülü aldı.
- 2003'te Türk Metal Sendikası Futbol Turnuvası'nda 2. oldu. ■ 2004'te Türk Metal Sendikası Futbol Turnuvası'nda 1. lik ödülünü aldı. ■ Aynı yıl Tekstilciler Turnuvası'na özel davetli olarak katılarak 1. oldu. ■ 2005 yılında Kuyumcular Derneği'nin düzenlediği 7. Uluslararası Futbol Turnuvasına özel davetli olarak katılarak 2. oldu. ■ Türk Metal Sendikası Futbol Turnuvası'nda ise Beko'yu 8-0 üstünlükle yenerek yine 1. oldu.

2006 yılında ara verilen turnuvalara 2007 yılında devam edilecek. Kale Kilit Futbol Takımı artık bir gelenek haline gelen şampiyonluk kupasını 2007 yılında da almak için çalışmalarına başladı.



## Sadık Özgür'e şükran plaketi

Kale Kilit Yönetim Kurulu Başkanı Sadık Özgür'ün spora olan katkıları devam ediyor. Sayın Sadık Özgür, Güngören Belediyesi Spor

Kulübü'ne yaptığı maddi ve manevi katkılardan dolayı ödüle layık bulundu. Eylül ayında yapılan törende Sayın Sadık Özgür'ün şükran plaketi, Güngören Belediyesi Spor Kulübü Başkanı Yahya Baştan, Kale Kilit Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Sedat Özgür aldı.



Hoş geldin  
Bebek !



- |                                  |                                   |
|----------------------------------|-----------------------------------|
| ◉ Selim Demir (Barel Makina)     | ◉ İsmail Şimşek (Vida)            |
| ◉ Mustafa Topal (Barel Makina)   | ◉ Selcan Piroğlu (Güvenlik)       |
| ◉ Ahmet Ünsal (Barel Makina)     | ◉ Ramazan Öztürker (Makina Bakım) |
| ◉ Tuncay Taş (Barel Makina)      | ◉ Ufuk Öngören (Kaplama)          |
| ◉ Haydar Işık (Kilit Montaj)     | ◉ Yakup Çevik (Kaplama)           |
| ◉ Şükrü Karabulut (Kilit Montaj) | ◉ Ercan Süslü (Dökümhane)         |

Yuvanızda  
mutluluklar dileriz !



- Semin Bal (İhracat) ♥
- Berna Balım (Finans) ♥
- Yeliz Bakacak (Muhasebe) ♥
- Koray Şenol (Ticaret) ♥
- Zafer Çıkış (Teknik Büro) ♥
- Fatih Açıkgöz (Preshane) ♥
- Hakan Yağlı (Barel Makina) ♥
- Suzan Altinel (Barel Makina) ♥
- Tevfik Altınar (Barel Makina) ♥
- Cemal Yılmaz (Barel Makina) ♥
- Zeynep Yüzüak (Kilit Montaj) ♥
- Gülşen Timisi (Kilit Montaj) ♥
- Erdinç Küçük (Kilit Montaj) ♥
- Sema Eroğlu (Kilit Montaj) ♥
- Özlem Çam (Kilit Montaj) ♥



Yeliz & Müslim Dumanlı



Semin & Barış Sözen

# Muazzez Ersoy ile düünden bugüne...

Röportaj: ŞENGÜL DİKİCİ  
Fotoğraf: H.Gülay Acar

**“Şöhret işimin bir yansıması, hepsi o benim için. Onun dışında hiçbir şey değil.”**

**Ş.D:** Kasımpaşalı mütevazı bir ailenin Hatice Yıldız Levent isimli kız çocuğuydunuz. Babanne yadigarı iki katlı evinizde Şirket Sokak'ta isminiz duyuldu ilk önce. O dönemlerde size “Şoförün Kızı” derlerdi. Bu sizin ilk şöhretinizdi. Neden “Şoförün Kızı” deyip mahalle sizden çekinirdi?



**M.E:** Annem Cibali'deki Tekel'de sigara fabrikasında çalışırdı. Babam dolmuş şoförüydü. Çocukluğumda rahmetli babamın peşine takılır ağlardım beni götürmüyor diye. O zaman götürürdü. Eminönü, Kurtuluş, Taksim hattı üzerinden

dolmuşçuluk yapardı. Ben de ona muavinlik yapardım. “Hadi Taksim Kurtuluş-Taksim Kurtuluş”... İnsanları toplardım. Orada bana “Şoförün Kızı” demeye başladılar.

**Ş.D:** Çocukluk döneminizde müziğe olan yeteneğinizi nasıl keşfettiniz?

**M.E:** Mahallemizde fakir ama sevgi dolu, insancıl yönleri çok yüksek insanların içinde yetiştim. Nişanlarda, düğünlerde çok güzel sazlar kurulurdu ve ben orada okurdum. Mahalleli, dostlarımız sesimin güzel olduğunu ve bu doğrultuda eğitim almam gerektiğini söylediler. Ama yoksulluk olunca çok fazla eğitime ayıracağınız bir şey olmuyor.

**Ş.D:** Geçmişe baktığımızda zor bir hayatınız olmuş. Ekonomik sıkıntılar, yalnız bir kadın olarak çocuğunuza karşı sorumluluklarımız... O günlere döndüğünüzde sizi en çok hüznölendiren şey nedir? İçinizi ne acıtır?

**M.E:** İçimin bir köşesinde burukluk hala var. O duyguları,

hayatın o aşamalarını iyi ki yaşamışım. Belki bugün bakış açımı, ayakta sapasağlam duruşumu yaşadığım hatıralara borçluyum. Çünkü onlar hayatı insana çok güzel öğretiyor ve insanı da hayata çok güzel hazırlıyor.

**Ş.D:** Ancak yaşadığınız sıkıntılar sizi yıldırmadı aksine daha çok kamçılardı. Hayata söylediğiniz gibi daha da sarıldınız. Bahattin Duyarlar'dan müzik dersleri aldınız. Ve ardından ilk sahne teklifi geldi. İlk sahne deneyiminizi anlatır mısınız?

**M.E:** İlk sahne deneyimim Kasımpaşa'da mahallede, o sevgi dolu insanların arasında başladı. Elime mikrofonu alıyordum, ama doğru ama yanlış söylüyordum fakat mahallemizde bulunan müzisyenler o kadar güzel eğitiyorlar ki, o kadar güzel hazırlıyorlar ki... Şarkınızı okurken hata yaptığınızı bile anlamıyorsunuz. İlk sahne deneyimim bunlar.

**Ş.D:** Pembe Köşk Gazinosu'ndan gelen teklifle profesyonel şarkıcılık yaşamınız başladı. Önce Hatice Yıldız Levent, Muazzez Ersoy oldu ve ardından gittikçe büyüyen bir isim oldunuz. Şöhretin hayatınızda kaybettirdikleri oldu mu?

**M.E:** İşimi seviyorum. İnsanların yüzlerindeki, yüreklerindeki o sevgiyi almak benim çok hoşuma gidiyor. Ancak işimin bir yansıması olarak düşündüğüm şöhreti sevdiğimi söyleyemem.

**Ş.D:** İşinizin yansıması olan şöhret hayatınızda ne tür zorluklar yaşıyor?

**M.E:** Bir çok kapıyı açtığı kadar bazı şeyleri de zorlaştırıyor diyebilirim. Ama şöhret gelip geçici. Sevginin gücü her zaman var.

**Ş.D:** Sıradan bir insan olarak sokakta yürümeyi özlediniz mi?

**M.E:** İki kimliğim var; biri sanatçı kimliğim, diğeri de halkın içinden gelmiş biri olarak halk kimliğim. İşimin dışında sıradan bir insanım. Sokakta yürüyorum, insanlarla yolda durup sohbet ediyorum. Hiç tanımadığım biri bana bir “merhaba” dediğinde “merhaba” diyorum.

**Ş.D:** Tüm bunlar sizin şöhreti sindirebilmiş olduğunuzu gösterir.

**M.E:** Şöhreti sindirdiğimi mi gösteriyor, yoksa şöhrete aldırmadığımı mı gösteriyor onu bilemem. Bunun yorumunu size bırakıyorum. Şöhret, işimin bir yansıması, hepsi o benim için. Onun dışında hiçbir şey değil.

**Ş.D:** Sansasyonel bir hayatınız yok ve hatta medyada fazla gözükmemeye çalışıyorsunuz. Bu durumun aleyhinize geliştiğini düşündünüz mü?

**M.E:** Böyle bir şey aklımdan bile geçmez. Meslek hayatımın dışında gündeme oturmak hiçbir zaman tarzım ve tavrım olmadı. Kariyerimin dışındaki gündemin bana hiçbir yararı olamaz, sadece gündemi boş olarak işgal etmiş olurum.

**Ş.D:** 12 adet nostalji albümü yaptınız. Kimileri sizi çok başarılı bulurken, kimileri yeni bestelerle dinleyicilerin karşısına çıkmanız gerektiğini söylemişti. Ama sonuçta çok beğenildi, ilgi gördü.



**M.E:** İnsanları tamamiyle mutlu etmek çok zor. Önemli olan çoğunluğun sesine kulak vermek. Nostaljilere devam konusunda o kadar yoğun istek aldım ki... Hatta yolda rastladığım insanlar bana, "nostalji okuyun, lütfen şu şarkıyı da söyleyin" diyorlar. Ben not ediyorum. Hatta evimde listem var.

**Ş.D:** Sizce bunun nedeni nedir?

**M.E:** İnsanların benden talepleri, benim onların yüreğindeki yerimi gösteriyor. Şimdi ben de onlardan aldığım talep doğrultusunda kolları sıvadım. Yeniden nostaljiyle "merhaba" demeye hazırlanıyorum.

**Ş.D:** Yeni albümünüz olan "Nankör"le size yöneltilen tüm eleştirilere karşı kendinizi kanıtladığınızı düşünüyor musunuz?

**M.E:** Eğer doğru yoldaysanız, insanlar da sizin doğru adım attığınızı görüyorlarsa, çok eleştirilirsiniz. Yanlış yoldaysanız, insanlar sizin yanlış yaptığınızı görüyorlarsa, hiç eleştirmezler. Nostalji yaptığım için çok eleştirildim. Nostalji, sadece kasetlerle, CD'ler hariç 15 milyonun üstünde sattı. Beni eleştirenler de benden sonra nostalji yaptı. Artık onların yorumunu da halka bırakıyorum. Nostaljinin ilk kraliçesi benim. Bunu söylediğimde mutlu oluyorum, çünkü bu ünvanı bana halk verdi.

**Ş.D:** Daha önce TV dizisinde oyunculuk yapmıştınız. Neden TV'de uzun zamandır sizi oyuncu olarak görmüyoruz? Kendinizi oyuncu olarak başarılı buluyor musunuz?

**M.E:** Çok güzel projeler olursa inanın kabul ederim. İyi bir yorumcuym derim ama iyi bir oyuncuym diyemem. Ama Allah bana nasip ederse kültürümüzü, tarihimizi anlatan filmlerde yer almak istiyorum.

**Ş.D:** Kısa bir süre önce torununuz dünyaya geldi. Torununuzla aranız nasıl?

**M.E:** Muhammed Emir... Adını ben koydum. Dünyanın en güzel şeyi. Çok küçük yaşta anne olursanız, genç yaşta da babaanneliğin keyfini yaşarsınız. Bütün sevgilerin yeri ayrıdır. Ama bu başka bir şey.

**Ş.D:** Yardımsever bir insansınız. Yardım konserlerine katılmaktan çekinmiyorsunuz. Birleşmiş Milletler Mülteciler Yüksek Komiserliği Türkiye Temsilciliği yetkilileriyle de İyi Niyet Elçiliği görevini üstlendiniz. Mültecilerden bazılarının evlerini ziyaret ederek moral ve destek verdiniz. Sizi bu konuda harekete geçiren neydi?

**M.E:** Yardımlaşmak her şeyden önce Allah'ın emri. Hep dünyaya yardım etmek isterdim. Bana şimdi Birleşmiş Milletlerin desteğiyle böyle bir kapı açıldı. Bir çok kurumun oluşturduğu kuruluşun ulusal ve uluslararası elçisi olmak... Bu çok onur duyduğum bir şey.

**Ş.D:** Ev güvenliğinizi nasıl sağlıyorsunuz?

**M.E:** Oturduğumuz sitenin güvenliği var. Binanın dört bir tarafında alarm sistemi var. Ayrıca evimin kapısı, Kale Çelik Kapı.

Kapıya kilit, kilide miftah\*  
 Dervişe hırka, hırkaya külâh  
 Kahveye yaran, yarana meddah  
 Meddaha yalan, ne güzel uymuş.

\* Anahtar



## Levni

**Lale Devri'nin büyük resim sanatçısı Levni'nin aynı zamanda şair olduğunu biliyor muydunuz ?**

Lale Devri'nin en önemli ressamı Levni, Türk minyatür sanatına doğal renkleri, perspektifi, derinliği ve resmedilen kişilerin portre özelliklerini kazandırdı.

Levni adı "Renkçi" anlamına geliyor.

Asıl adı Abdülcelil Çelebi'dir. Edirne'de doğdu. Özel yeteneği önce Moldovya Prensi Kantemir tarafından fark edildi. Sonra, İstanbul'da Saray Nakkaşhanesi'ne alındı. Sanatı öğrendi.

II. Mustafa döneminde Saray Baş Nakkaşı oldu. Lale Devri'nin eğlenceye, şenliğe dönük hayatını resmetti. Şair Vehbi'nin, III. Ahmet'in şehzadelerinin muhteşem sünnet düğününü anlatan Surname-i Vehbi eserini resimledi.

Levni aynı zamanda şairdir. Açık, anlaşılır dille yazdığı şiirlerde zeki ve iğneleyici bir yapı sezilir.

### Ne güzel Uymuş

Çiçeğe arı, arıya asel\*  
 Aptala boru, boruya gazel  
 Şaire türkü, türküye güzel  
 Güzele gerdan, ne güzel uymuş

\*Bal

Yemeğe sahan, sahana kalay  
 Fakire kibar, kıbara saray  
 Hünkara vezir, vezire alay  
 Alaya kaftan, ne güzel uymuş.

### Atalar Sözü Destanı

Tut atalar sözünü kalbi selim ol  
 Gönülden gönüle yol var demişler  
 Gider yavuzluğun tabî halim ol  
 Sert sirke küpüne zarar demişler.

Aldanma cihanın sakın varına  
 Düşmeye gör onun ah-ü zarına  
 Bugünkü işini koyma yarına  
 Yar yıkıldığı gün tozar demişler.

# Kale Endüstri Grubu alışveriş merkezi açacak

İş merkezleri konusunda tecrübeli olan Kale Endüstri Grubu, Merter'de 80 bin metrekare kapalı alana sahip alışveriş merkezi açmaya hazırlanıyor.

**Senay BÜYÜKKÖŞDERE**

53 yıllık bir maziye sahip Kale Endüstri Holding, iş merkezleri konusundaki tecrübesini bir adım daha ileriye götürüp, alışveriş merkezi açmaya hazırlanıyor. Merter bölgesinde 80 bin metrekare kapalı alana sahip olacak 6 katlı alışveriş merkezinde mağazaların yanı sıra 6 sinema salonu, bowling merkezi, 1 büyük market yer alacak. 2006 sonunda açılacak merkezin 50 milyon dolara mal olması öngörülmüyor.

Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Üyesi Sema Gürün, bu alışveriş merkezinin bölgede ilk olduğunu hatırlattı.

**AMİRAL GEMİSİ**

Kale Endüstri Holding'in amiral gemisi Kale Kilit, grubun 250 trilyonluk

cirosunun 130-140 trilyonu tek başına üstlendi. Sema Gürün, hareketli günler yaşadıklarını rek, ihracat ve iç pazarlarının arttığını Kale Endüstri Grubu'na, Ukrayna, Rusya, Ukrayna, ve Mısır olmak üzere 65 ülkeye ihracat yapıyor. 4 yıl önce A.G.F.V master kilidini geliştiren bir tını aldıklarını da Sema Gürün, böylece rakiplerine daha rahat rekabet edebileceklerini, yıl sonu ihracatının ise 50 trilyon dolara ulaşacağını söyledi. Çelik kapı pazarının büyümesinde Kale Kilit'in de önemli rolü olduğunu belirtti.

Kale Kapı Pencere Sistemleri AŞ Genel Müdürü Cüneyt İÇEL:

## "PVC üreticileri Kale ürünlerini tercih ediyor"



Kale Endüstri Holding genel müdürü Kale Kapı ve Pencere Sistemleri AŞ'in Genel Müdürü Cüneyt İçel, 3 yıldır geçirdiği olan yeni bir dönem olduğunu belirtti.

İçel, "Her geçen gün kapasitemiz artıyor. Kale Kapı Pencere sistemleri olarak yalnızca yurt içine yönelik değil yurt dışına yönelik üretimimize ağırlık veriyoruz. Üretimimizin yüzde 50'si yurt içi, yüzde 50'si de yurt dışı piyasalara hitap ediyor" şeklinde konuştu. Kale grubunun diğer şirketlerinde olduğu gibi, Kale Kapı Pencere Sistemleri AŞ'de de kalitenin ön planda geldiğini dile getiren İçel, kalite denetimini sağlamak amacıyla hem hammadde girişinde hem de dış malum çıkışlarında gelişmiş sistemlere sahip olduklarını aktardı.

2005 yılının kapı ve pencere sistemleri açısından bir başarı yılı olarak değerlendirileceğini aktaran İçel, 2005 yılını gerek sektör, gerek firmaları açısından verimli bir yıl olduğunu, 2006 hedeflerine de şimdiden ulaştıklarını belirtti. İçel, Kale Kapı Pencere Sistemleri olarak, hem piyasadaki satış noktalarında ürünlerine olan talepten ciddi bir artış sağlandığını hem de PVC

malat bayileri aracılığıyla yapılarak oluşturuluyor. Türkiye genelinde bölge bazında 15 distribütörümüz bulunuyor" diye konuştu.

Şirket olarak, satışlarının artırılmasını hedefleyen Kale Endüstri Holding, bir önceki yılın satışlarına kıyasla yüzde 10 artış kaydederek, 2005 yılını başarıyla kapattı. İçel, Kale Kapı Pencere Sistemleri olarak, her zaman kaliteli ürünler ve rekamlı kampanyalar aracılığıyla müşterilerinin beklentilerini karşılamakta olduğunu belirtti.

## 'Kale ile çalışan bayi hep kazanmıştır'

Kale Kilit Yönetim Kurulu Üyesi Kızıltan, Kale Kilit'le çalışan bayilerin her zaman kazançlı çıktığını söyledi.

İSTANBUL - Gürpınar'da satın alınan 150 dönümlük arazi üzerinde yeni üretim tesisini kurmayı hedefleyen Kale Kilit, yeni tesislerde mekanik kilitlerin yapacağı işi tamamlayacak olan

## 'Kale ile çalışan bayi hep kazanmıştır'

Rekabet karşısında, rakiplerin ürettiği ürünlerin yanı sıra, rakiplerin üretmelerini belirten Kale Kilit Yönetim Kurulu Üyesi Kenan Kızıltan, inşaat ve toplu konulardaki pazarı hareketliliğiyle birlikte atılma geçtiklerini söyledi.

Kale Kilit, Kale Kapı Pencere Sistemleri AŞ'in Genel Müdürü Kenan Kızıltan, inşaat ve toplu konulardaki pazarı hareketliliğiyle birlikte atılma geçtiklerini söyledi. Kızıltan, "Her geçen gün kapasitemiz artıyor. Kale Kapı Pencere sistemleri olarak yalnızca yurt içine yönelik değil yurt dışına yönelik üretimimize ağırlık veriyoruz. Üretimimizin yüzde 50'si yurt içi, yüzde 50'si de yurt dışı piyasalara hitap ediyor" şeklinde konuştu. Kale grubunun diğer şirketlerinde olduğu gibi, Kale Kapı Pencere Sistemleri AŞ'de de kalitenin ön planda geldiğini dile getiren Kızıltan, kalite denetimini sağlamak amacıyla hem hammadde girişinde hem de dış malum çıkışlarında gelişmiş sistemlere sahip olduklarını aktardı.

## Türk Havalimanı kargo terminali marken kasa dairesini Kale korudu

Türk Havalimanı Kargo Terminali'nde geçen haftalarda çıkan yangın dairelerinin zarar görmesini Kale Çelik Zırhlı Kasa Oda Kapısı sağladı.



**Dayanıklı kapılar**

Kale Çelik Eşya'nın yangına karşı koruması yalnızca kasalarda değil, kapılarda da ileri düzeyde... Kale'nin yangına 120 dakika boyunca dayanıklı olan Kale yangın kapıları, parık bar sistemi özelliği ile felaket durumlarında kilifli olan kapıların tek dokunusla ko-

derece üzerindeki sıcaklıklarda genişleyen kapı özel cantaları sayesinde marın başka bölgelemasını engelliyor.

Avrupa'nın en bilgin üreticilerinden biri Kale Kilit de dünya ülkelerine ihracat yapıyor. Kale Kilit Holding, 2007 yılını tesislerine geçecek.

## Kale hırsıza önlem aldı maymuncuk işsiz kaldı

■ Kale Endüstri

Holding bünyesinde faaliyet gösteren Kale Kilit, yeni geliştirdiği

Otomatik Blokaj Sistemi (OBS) ile yaşam alanlarında yüzde 100 güvenlik sağlamayı hedefliyor.

Kapıların maymuncuk gibi yabancı cisimlerle açılmaya zorlandığı anda otomatik olarak bloke olmasını sağlayan bu sistem, kilitin hırsız tarafından açılma



arasında yer alan Kale Kilit'in giderek artan hırsızlık olaylarına karşı geliştirdiği bu yeni kilit sisteminde kilit

göbeği, maymuncuk, titreşimli tel ya da farklı bir cisimle kurcalanıp açılmaya çalışıldığında, 'Güvenlik Halter Pimleri' devreye giriyor. Kilit göbeği içindeki güvenlik halter pimleri, şifre pim deliklerine girerek kilit göbeğinde çalışan mekanizmayı sabitleyor ve böylece

# ÇOK KATLI BİNALAR İÇİN

kusursuz çalışan Kale Otomat Kilit kullanın,  
**GÜVENLİĞİ ARTIRIN!**



Gövde ve karşılık  
**paslanmaz**  
çelik

## 357 MS Kale Otomat / Dıştan Takma Elektrikli Tirajlı Kilit

- Güçlendirilmiş elektronik bobin sayesinde çok katlı binalarda ve uzak mesafelerde bile etkilidir.
  - Standart 52 mm silindir boyunun yanı sıra,  
70 mm silindir boy üretimi sayesinde kalın kapılarda da montajı kolay yapılır.
  - Makaralı mandalı sayesinde sağ ve sol kapı kullanımına uygundur.
- Özel tasarımı elektronik devre sayesinde hem düşük voltajla (12 V) hem de sessiz çalışır.
  - Türkiye'nin paslanmaz gövdeli ilk ve tek kilidir.